



*Bij **CONTRALOAD** zorgen we sinds 2004 voor een groene logistieke service in heel Europa. Met onze hoofdzetel in Aartselaar, en kantoren verspreid over het Verenigd Koninkrijk, Spanje, Frankrijk, Italië, Duitsland, Polen en Turkije, zijn wij de expert en marktleider in pooling van kunststof pallets, containers en layer pads, in een B2B omgeving. Met 3000 klanten in meer dan 26 landen bieden wij het grootste Europese netwerk aan voor hergebruik van plastic ladingdragers.*

Voor ons Commerciële Team in **Aartselaar**, zijn wij op zoek naar een gemotiveerde

ACCOUNT MANAGER BENELUX (M/V)

JOUW UITDAGING

- ▶ Als onze **Account Manager Benelux** is jouw voornaamste objectief ons bedrijf te laten ontwikkelen, door het bestaande klantenbestand te onderhouden en te laten groeien, maar zeker ook door op zoek te gaan naar nieuwe opportuniteiten in de markt.
- ▶ Het opzetten en uitbouwen van duurzame relaties met je (nieuwe) klanten zijn jouw voornaamste taken. Hiervoor creëer en onderhoud je deze relaties met de bedoeling je klanten beter te begrijpen en hen te helpen om hun supply chain behoeften te bereiken.
- ▶ Daarnaast voer je data analyses uit om je klanten te evalueren en te managen.
- ▶ Je bezoekt regelmatig je klanten en prospecten en ondersteunt hen waar nodig.
- ▶ Je verkoopgebied zal voornamelijk België, Luxemburg en zuidoost Nederland zijn.
- ▶ Als onze **Account Manager Benelux** werk je nauw samen met, en rapporteer je regelmatig aan de Area Sales Manager Benelux.

PROFIELOMSCHRIJVING

- ▶ Je hebt een Bachelorsdiploma behaald of door ervaring gelijkaardige kennis opgebouwd.
- ▶ Je hebt al een eerste ervaring in een commerciële functie, liefst in de actieve buitendienst.
- ▶ Ervaring in een B2B omgeving is een voordeel samen met passie voor de logistiek en supply chain.
- ▶ Wij verwachten dat onze **Account Manager Benelux** een sterke persoonlijkheid heeft, alsook de capaciteit om te beïnvloeden, te overtuigen en te verbinden.
- ▶ Jij wil deel uitmaken van een Europees team dat een tastbaar verschil maakt inzake logistiek en je bent gemotiveerd om elke uitdaging van een klant te begrijpen en op te lossen.
- ▶ Als onze **Account Manager Benelux** moet je bedreven zijn in MS Office en je leert snel bij.
- ▶ Je spreekt en schrijft Nederlands, Frans en Engels. Elke andere taal is een pré.
- ▶ Je bent bereid en in staat om minstens een derde van je werktijd binnen de Benelux te reizen.



ONS AANBOD

- ▶ CONTRALOAD biedt jou een internationale werkplek met sterke focus op duurzaamheid in een jong, dynamisch en snel groeiend bedrijf.
- ▶ Als onze **Account Manager Benelux** krijg je een contract van onbepaalde duur en een zeer competitief verloningspakket in overeenstemming met je kennis en ervaring.
- ▶ Extralegale voordelen omvatten een representatieve bedrijfswagen, smartphone, laptop alsook eco- en maaltijdcheques.

Bij **CONTRALOAD** gaan we praten op onze groene dienstverlening en we moedigen onze werknemers aan om mee te werken aan onze groei (met de mogelijkheid om zelf bij te leren en te groeien).

In ons Belgisch kantoor te **Aartselaar** werken ongeveer 40 mensen. Teamwerk staat bij ons centraal en in onze landschapsomgeving heerst een warme en ontspannen sfeer.

INTERESSE?

Stuur jouw CV en motivatie naar jobs@contraload.com!